

FACTORING

101

Edición en Español



Derechos de autor © Thunder Funding 2025. Todos los derechos reservados. Ninguna parte de este libro electrónico puede ser reproducida o transmitida en ninguna forma o por ningún medio, electrónico o mecánico, incluyendo fotocopias, grabaciones o por cualquier sistema de almacenamiento y recuperación de información, sin el permiso previo por escrito del autor.



Tabla de Contenido

.....1	¿Qué Es el Factoraje?
.....2	¿Qué es Una Empresa de Factoraje?
.....3	¿Qué es Factoraje de Transporte?
.....4	¿Cuáles Son los Beneficios del Factoraje de Transporte?
.....5	¿Quién Utiliza Factoraje?
.....6	¿Es Costoso?
.....7	¿Cómo Funciona?
.....8	¿Cuál Es la Diferencia Entre Una Línea Bancaria y el Factoraje?
.....9	¿Cuál Es la Diferencia Entre el Pago Rápido y el Factoraje?
.....10	¿Qué Pasa Si Tengo Mal Crédito?
.....11	¿Qué Pasa Si Tengo Una Empresa Nueva?
.....12	Tipos de Carga – ¿Existen Algunos que Sean Rechazados para el Factoraje?
.....13	¿Tengo que Facturar Todo?
.....14	¿Tienen Contratos a Largo Plazo?
.....15	¿Qué Pensarán Mis Clientes?
.....16	¿Puede una Empresa de Factoraje Ayudarme a Encontrar Carga?
.....17	¿Qué Implica el Proceso de Configuración?
.....18	Sección Extra - Siete Secretos Para Administrar una Empresa de Transporte Eficiente

Pregunta 1

¿Qué Es el Factoraje?

RESPUESTA:

El factoraje o factoraje de transporte es un concepto bastante sencillo que ha existido durante mucho tiempo. Un dueño de negocio decide que le gustaría acelerar el pago de sus facturas que tardan en pagar. En vez de enviar esas facturas directamente a su cliente, las escanea y las envía por una aplicación móvil a la empresa de factoraje. La empresa de factoraje procesará las facturas y generalmente adelantará a la empresa entre el 90 y el 95% del valor nominal de la factura. Cuando su cliente pague la factura, el monto retenido (5-10%) se le devuelve a usted, menos la comisión del factor. Tener el efectivo en mano hoy en lugar de en 30-90 días ayuda con el flujo de efectivo y le brinda la capacidad de comprar combustible, pagar primas de seguros, pagar a sus conductores, y mucho más.



“Con un adelanto de efectivo inmediato de Thunder Funding, su negocio puede operar a máxima capacidad.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 2

¿Qué es Una Empresa de Factoraje?

RESPUESTA:

Una empresa de factoraje funciona como un facilitador que asegura el flujo de efectivo de un negocio. El factoraje ha ganado popularidad debido al rápido y fácil acceso al flujo de efectivo. Las buenas empresas de factoraje también brindan servicios comerciales como soporte de oficina con tareas como verificación de crédito, facturación y cobros (billing). Tenga en cuenta que las empresas de factoraje no son bancos y, por lo tanto, no prestan dinero. En su lugar, las empresas de factoraje ofrecen una solución confiable para un flujo de efectivo garantizado sin las restricciones, requisitos de préstamo y garantías que los bancos suelen exigir.

“Las empresas de factoraje ofrecen una solución confiable para un flujo de efectivo garantizado.”



THUNDER FUNDING



Pregunta 3

¿Qué es Factoraje de Transporte?

RESPUESTA:

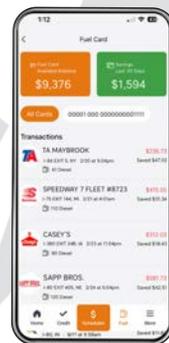
Factoraje de transporte implica que un transportista envíe una factura a una empresa de factoraje, a través de correo electrónico o una aplicación móvil (como la aplicación móvil de Thunder), junto con la documentación del cargamento (es decir, la Confirmación de Tarifa y el Bill of Lading). La empresa de factoraje procesa la factura en un plazo de 24 horas. Una vez que la factura esté procesada, la empresa hace "llamadas de cobro suaves" en un plazo de veinte días, asegurando que su cliente (broker) haya recibido la factura y los documentos necesarios, y que todos los papeles estén en orden para el proceso de pago.

Además, las empresas de factoraje establecidas, como Thunder Funding, ofrecen a los clientes un portal web en línea, como nuestra versión web de la aplicación móvil de Thunder. Dentro del portal, los clientes pueden enviar facturas y monitorear su estado a lo largo del proceso de financiamiento, solicitar avances de combustible, realizar verificaciones de crédito las 24 horas del día, los 7 días de la semana, y rastrear sus cargos y ahorros de sus tarjetas de combustible. El portal web también permite a los transportistas solicitar informes, incluyendo un Informe de Reserva. Estas características no solo agilizan el proceso de financiación sino que también ahorran tiempo valioso.



“Con el factoraje, los propietarios de empresas de transporte ahorran tiempo y esfuerzo.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 4

¿Cuáles Son los Beneficios del Factoraje de Transporte?

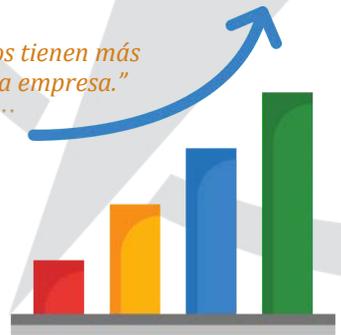
RESPUESTA:

Los gastos de transporte pueden acumularse y puede tardar meses para que los brokers le paguen. Con el flujo de efectivo adicional proporcionado a través del factoraje, los propietarios tienen más gastos liberados para contratar nuevos empleados, invertir en mejoras de la empresa y encontrar otras formas de lograr el crecimiento de la empresa. El estrés asociado con los gastos generales como combustible, peajes estatales y otros costos misceláneos se disipará. Para los propietarios de empresas de transporte que se encuentran atrapados por sus deudores, el factoraje/factoraje es una solución que aumenta las oportunidades de crecimiento. Y como no hay necesidad de un pago inicial ni se solicita garantía, las empresas de transporte pueden confiar continuamente en el factoraje como un medio confiable para asegurar su pagos.



“Con el flujo de efectivo adicional, los propietarios tienen más dinero disponible para lograr el crecimiento de la empresa.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 5

¿Quién Utiliza Factoraje?

RESPUESTA:

El factoraje ha existido durante siglos y comenzó originalmente en Europa como una forma para los comerciantes de intercambiar bienes. En los Estados Unidos, el factoraje se utiliza en varias industrias, incluyendo la médica, textil, contrataciones de personal, de transporte, de impresión, y muchas más. Las empresas que utilizan el factoraje simplemente están convirtiendo sus facturas impagas en efectivo a cambio de una pequeña tarifa. Considere un restaurante que acepta tarjetas de crédito. El propietario del restaurante acuerda pagar una pequeña tarifa a Visa o Mastercard para que sus ventas a crédito estén disponibles al día siguiente. La compañía de tarjetas de crédito luego factura al consumidor (usted) y tiene 30 días para pagar la factura. Esto es muy similar al factoraje. Este proceso simple ayuda a muchas compañías de diferentes tipos.



“El factoraje es utilizado por todo tipo de empresas, no solo por transportistas.”



THUNDER FUNDING

Pregunta 6

¿Es Costoso?

RESPUESTA:

Para nada. Por lo general, una empresa de factoraje cobrará un pequeño porcentaje por factura como tarifa. Los precios pueden variar del 1 al 6% y, a menudo, son basados en el crédito de sus clientes (brokers) y/o los días que se tardan ellos en pagar. Si trabaja con un cliente que paga en 90 días, es posible que pague más que una empresa cuyos clientes pagan en 25 días. Esto tiene que ver con el costo del capital. Una empresa de factoraje a menudo se financia a través de un banco y paga tarifas en función de los días pendientes. Por lo tanto, cuanto más tiempo esté pendiente el dinero, más le costará al factor. En otras ocasiones, una empresa puede pagar una tarifa más alta si tiene una concentración única (lo que significa que solo tiene uno o dos clientes). Esto se considera una cuenta concentrada y se vuelve un poco más arriesgada para el factor. La mejor manera de encontrar tarifas bajas es trabajar con una empresa de factoraje de reputación que trabaje específicamente en su industria y conozca ese negocio. Al financiar a más clientes, evita ser etiquetado como "concentrado" y, por lo tanto, puede negociar mejores precios y condiciones.

“Por lo general, nosotros financiamos facturas por unos pocos centavos de cada dólar.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 7

¿Cómo Funciona?

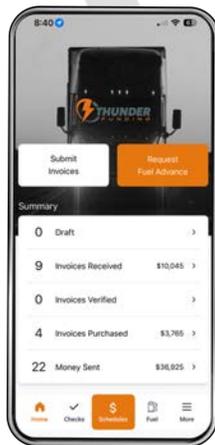
RESPUESTA:

Después de entregar una carga, la presentación de documentos es sencilla a través de la aplicación móvil Thunder. En lugar de enviar por fax o correo electrónico, simplemente envíe la factura, la confirmación de tarifa y la prueba de entrega a nuestra oficina a través de la aplicación. Ingresaremos los documentos en nuestro sistema y liberaremos la mayor parte del monto de la factura para usted. Luego, enviaremos la factura a su cliente (broker) en su nombre. Después de que su cliente pague la factura, deduciremos una pequeña tarifa y liberaremos cualquier monto restante de vuelta a usted. Este proceso de presentación de documentos sin problemas ayuda a agilizar el pago y optimiza su flujo de efectivo.

“Una vez que la factura ha sido pagada, se le deduce una pequeña tarifa y se le devuelve cualquier monto restante.”



THUNDER FUNDING



Pregunta 8

¿Cuál Es la Diferencia Entre Una Línea Bancaria y el Factoraje?

RESPUESTA:

Con el financiamiento bancario tradicional, las tarifas tienden a ser un poco más bajas, sin embargo, los criterios y restricciones son mucho mayores. Los bancos suelen ofrecer una línea de crédito (LC) fija que se convierte en una obligación en su declaración de pérdidas y ganancias y está vinculada a su colateral. Esta LC a menudo se vuelve difícil de pagar para las empresas. El factoraje crece a medida que su empresa crece y le permite evitar estas complicaciones. Se le adelanta un porcentaje de sus facturas sin restricciones. También tiene el beneficio de poder parar de usar el factoraje en cualquier momento.



“El factoraje no se convierte en un pasivo en su estado de cuenta y las empresas pueden dejar de factorizar en cualquier momento.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 9

¿Cuál Es la Diferencia Entre el Pago Rápido y el Factoraje?

RESPUESTA:

No hay mucha diferencia. Sin embargo, los pagos rápidos generalmente solo son ofrecidos por los brokers más grandes y tienen precios relativamente similares (2-5%) pero rara vez incluyen beneficios adicionales. Un buen socio de factoraje manejará la facturación, cobros e informes. Muy raramente los shippers or brokers más pequeños ofrecen algún tipo de pago rápido a sus transportistas. El factoraje le permite tomar las cargas mejor pagadas sin preocuparse demasiado por los términos de pago. Sus facturas se pagarán de inmediato aunque el cliente pague en 30, 60 o 90 días.

“El factoraje le permite tomar las cargas mejor pagadas sin preocuparse demasiado por los términos de pago.”



THUNDER FUNDING



Pregunta 10

¿Qué Pasa Si Tengo Mal Crédito?

RESPUESTA:

El mal crédito siempre puede ser explicado y todos atraviesan problemas de vez en cuando. Entendemos eso, por eso utilizamos el crédito de su broker o shipper para determinar si podemos adelantarle en sus facturas. Al factorizar sus facturas y contar con efectivo disponible de inmediato, usted puede comenzar a reconstruir su crédito desde el primer día.

“Al factorizar sus facturas, puede comenzar a reconstruir su crédito desde el primer día.”



THUNDER FUNDING



Pregunta 11

¿Qué Pasa Si Tengo Una Empresa Nueva?

RESPUESTA:

¡No hay problema! A diferencia de los bancos, las empresas de factoraje generalmente no requieren un largo historial de experiencia empresarial. De hecho, la mayoría de las nuevas empresas de transporte optan por utilizar un socio de factoraje debido en parte a la alta demanda de efectivo como combustible, mantenimiento, seguro, lumpers, etc. Nosotros le proporcionamos crédito basado en la calidad crediticia de sus clientes (brokers). Trabajar con buenos brokers es muy importante para una empresa nueva y un buen socio de factoraje le ayudará a guiar sus decisiones de crédito basadas en su historial y la estabilidad financiera de su cliente. Esto le permite comenzar de inmediato y ayuda a asegurar su éxito.

“A diferencia de los bancos, los factores generalmente no requieren un largo historial de experiencia empresarial.

THUNDER FUNDING



Pregunta 12

Tipos de Carga – ¿Existen Algunos que Sean Rechazados para el Factoraje?

RESPUESTA:

¿Las cargas parcial de camión (LTL) y cargas completa de camión (FTL) están bien? ¡Por supuesto! Podemos facturar casi cualquier tipo de carga, completa o parcial. Nos especializamos en transporte, así que siéntase libre de enviarnos lo que tenga. Si opera unidades refrigeradas, tenemos amplia experiencia con inspecciones del USDA y estamos encantados de ayudarle con cualquier problema que pueda encontrar. Algunos ejemplos de carga facturable incluyen plataformas (flatbeds), dry vans, unidades refrigeradas (reefers), tolvas (dump trucks), camiones rectos (straight trucks), etc.



“Podemos facturar casi cualquier tipo de carga, completa o parcial.”



THUNDER FUNDING

Pregunta 13

¿Tengo que Facturar Todo?

RESPUESTA:

No. Usted tiene la flexibilidad de seleccionar cuáles clientes desea facturar. Si tiene clientes que pagan puntualmente, le recomendamos enviarles las facturas directamente para evitar las tarifas de factoraje. Sin embargo, muchas empresas prefieren la comodidad de tener todo en el mismo lugar. Nuestra versión web de la aplicación móvil Thunder le da acceso en línea las 24 horas del día, los 7 días de la semana, para ver y descargar toda la información de su cuenta. Nuestro sistema le permite mantenerse organizado y gestionar sus facturas eficientemente. En fin, la decisión es suya, basada en las necesidades y preferencias de su negocio.

“Puede seleccionar y elegir a cuáles clientes le gustaría facturar.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 14

¿Tienen Contratos a Largo Plazo?

RESPUESTA:

No. Estamos aquí para ayudarle, no para que tenga más dificultades. Nuestro acuerdo simplemente detalla las tarifas y solicitamos que usted acepte los términos. Algunas empresas de factoraje afirman no tener contratos o no requerir contratos a largo plazo, solo para luego exigir un pago final antes de liberarlo a los 30, 60 o 90 días. Es importante que haga preguntas relacionadas con el acuerdo. Lo más importante es la estructura de tarifas y la duración del acuerdo. Asegúrese de saber lo que está pagando TODO INCLUIDO (incluyendo tarifas distintas a las de factoraje). Una empresa de factoraje/factoraje de confianza debe proporcionarle un informe detallado de las tarifas para que pueda comparar los precios con otras empresas de factoraje. Creemos que siempre debe tener una opción y si no estamos proporcionando el nivel de servicio que espera, entonces no deberíamos impedirle buscar otra empresa de factoraje.

“Una empresa de factoraje de reputación debería proporcionarle un informe detallado de tarifas para que usted pueda comparar los precios.”

THUNDER FUNDING



Pregunta 15

¿Qué Pensarán Mis Clientes?

RESPUESTA:

Se sorprendería. La mayoría de los shippers y brokers están bien informados sobre las empresas de factoraje y es común que prefieran tratar directamente con ellos. Los brokers pueden consolidar sus pagos a una sola compañía (es decir, a la empresa de factoraje) en lugar de emitir múltiples cheques a varios transportistas. Al ver que usted trabaja con una empresa de factoraje, ellos reconocen que usted es un transportista responsable que ha dado el primer paso crítico para asegurar un flujo de efectivo adecuado, lo cual le permitirá utilizar los servicios de transporte suyos con más frecuencia en lugar de estar contratando continuamente nuevos transportistas. Trabajamos con miles de shippers y brokers y para ellos este tipo de negocio es normal.



“Trabajamos con miles de shippers y brokers y para ellos este tipo de negocio es normal.”

THUNDER FUNDING



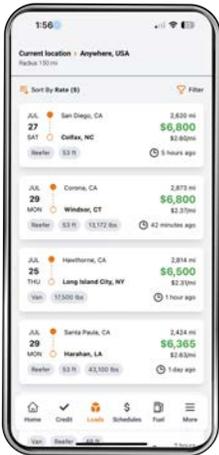
Pregunta 16

¿Puede una Empresa de Factoraje Ayudarme a Encontrar Carga?

RESPUESTA:

Eso típicamente depende de algunas cosas. ¿Cómo está su puntaje de seguridad? ¿Qué tipo de equipo está transportando? ¿Cuáles son sus rutas de tráfico? La mayoría de las empresas de factoraje tienen una lista de brokers preferidos que pueden recomendarle y algunas de las empresas de factoraje (líderes en la industria) tienen relaciones exclusivas con diversos tableros de carga y/o brokers y shippers. Contamos con una empresa asociada que maneja bastante carga a través de los 48 estados contiguos, así como una relación exclusiva con 123Loadboard. Llámenos y déjenos saber lo que está buscando y las rutas que suele recorrer y haremos lo que podamos para ayudar.

Encuentre cargas directamente en la aplicación móvil Thunder yendo a la pestaña de cargas en la parte inferior de la pantalla.



“Llámenos y déjenos saber lo que está buscando, y haremos lo que esté en nuestras manos para ayudar.”



THUNDER FUNDING

Pregunta 17

¿Qué Implica el Proceso de Configuración?

RESPUESTA:

Algunas empresas de factoraje tienen un proceso relativamente largo, mientras que otras pueden configurarlo en solo unos minutos. La diferencia generalmente depende de cómo está financiada la empresa de factoraje. Si pertenece a un banco, el proceso de solicitud normalmente tomará más tiempo e involucra más papeleo. Las empresas de factoraje que son propiedad de bancos son mucho más conservadoras y, por lo tanto, pueden ser más difíciles de manejar. Las empresas de factoraje privadas tienen la capacidad de gestionar su negocio mucho más rápido debido a la experiencia que tienen para determinar si un transportista califica. El proceso de configuración incluye alguna verificación de la propiedad de la empresa, una revisión de su antigüedad actual (si la hay) y una búsqueda empresarial para determinar si sus cuentas ya están comprometidas con otra empresa de factoraje. Si la diligencia debida resulta limpia, un transportista puede estar configurado y listo para comenzar el mismo día que hizo la consulta.



“Un transportista puede estar configurado y listo para iniciar el mismo día en que realizó la consulta.”

THUNDER FUNDING



Sección Extra

Siete Secretos Para Administrar una Empresa de Transporte Eficiente

Operar una empresa de transporte eficiente es muy importante. Los costos de equipo son altos. Los precios del diésel están altos y las tarifas de carga no han seguido el ritmo de la inflación creciente dentro de la industria. Para sobrevivir, aquí están los 7 secretos que implementan las empresas de transporte exitosas:

1. **Contrate buenos conductores y páguelos un poco más que el salario predominante.**

No escatime y termine contratando a un mal conductor. Un buen conductor se enorgullece de su equipo y tiene buena relación con sus clientes, expedidores y receptores. Cuidarán su costoso equipo y le mantendrán informado de manera proactiva si surge algún problema. Ellos lo representan y uno bueno vale el dinero extra. ¡Un mal conductor puede costarle su empresa! ¡No sea tacaño aquí!

2. **Dedique tiempo a gestionar sus compras de diésel.**

No se limite a llenar su tanque cuando el camión esté bajo. Dedique tiempo a analizar la ruta y planifique. En algunos casos, puede encontrar diésel mucho más barato a solo unas millas más adelante. Dedique tiempo a esto.

Es una parte crítica de su negocio y enfocarse en los detalles le ayudará a reducir su gasto total. El hecho de que a un conductor le gusten las duchas en una ubicación no significa que tenga que comprar combustible a un precio más alto solo porque es más conveniente que detenerse nuevamente más adelante.

3. Haga lo posible por enviar sus camiones a mercados "ajustados".

Conocer las condiciones del mercado todos los días es importante. Enviar sus camiones a estas zonas "ajustadas" garantizará obtener la carga mejor pagada. No desaproveche una carga que sea un poco más barata pero que lo coloque en una zona ajustada, por una carga mejor pagada que lo sitúe en una zona muerta. En esta situación puede que tenga que elegir entre permanecer parado varios días, salir en vacío o aceptar una carga de muy bajo pago solo para mover su camión. La idea aquí es conocer el mercado y gestionar su equipo de acuerdo con ello.

4. Controle sus gastos.

Cuando las cosas parecen ir bien, es importante guardar parte de sus ganancias en un lugar seguro. Por ahora, evite comprar el nuevo bote para pesca que siempre ha deseado. El cromo luce genial pero no le asegura cargas mejor pagadas. Los transportistas a menudo cometen el error de gastar demasiado durante los buenos tiempos y no están preparados para superar los momentos difíciles. Como ejemplo, los transportes refrigerados suelen tener buenos resultados en California durante el verano, pero enfrentan un frío intenso durante los meses más lentos y fríos. Con demasiada frecuencia, el dinero ganado no se guarda y el transportista se encuentra en un predicamento difícil. Ahorre, ahorre, ahorre.

Simplemente guardar unos cientos de dólares cada mes será de gran ayuda cuando lleguen los tiempos difíciles o surjan reparaciones inesperadas.

5. **Negocie cargas mejor pagadas a cambio de mejores condiciones.**

Los transportistas grandes hacen esto bien. Utilizan su efectivo ahorrado solicitando cargas mejor pagadas a cambio de términos de pago más lentos. Los brokers y shippers tienen sus propias limitaciones de efectivo y saber que pueden pagarle en 40 días en lugar de 15 días, a cambio de un extra de \$100-200 en una factura, es a menudo aceptado. Los transportistas más pequeños pueden utilizar una empresa de factoraje que cobrará una pequeña tarifa, pero recibirán esta tarifa más alta del broker, lo cual puede ser utilizado para compensar el costo del factoraje. Al final, el transportista recibe su dinero de inmediato sin ningún costo adicional. Todos conocemos la regla: ¡el efectivo es rey! En este caso, poner su efectivo a trabajar es una elección inteligente. No tenga miedo de simplemente pedir un poco más a su cliente.

6. **Adhiera a un plan/ruta consistente.**

Saltar de carga en carga no contribuye a establecer relaciones con sus clientes. Encuentre una o dos zonas del país que prefiera y manténgase en ellas. Comenzará a formar relaciones con brokers y gerentes de tráfico que llegarán a conocer su ética de trabajo, puntualidad y fiabilidad. Estos transportistas siempre son mejor pagados que alguien que simplemente aparece buscando una carga. Existe un incentivo para que el cliente lo trate bien porque él/ella sabe que usted volverá en un par de semanas. Tener estas relaciones no sólo ayuda con cargas mejor pagadas, sino que asegura que sus camiones reciban prioridad y sean cargados antes que otros.

Esto ayuda a eliminar viajes vacíos largos o estancias caras por demoras.

7. **Operar un camión requiere tanto trabajo como operar cinco – haga crecer su empresa**

Lo sé, lo sé. Parece loco, pero es muy parecido a hacer hamburguesas en la parrilla. Se requiere casi el mismo tiempo de preparación para hacer una que diez, pero es mucho más gratificante devorar varias, ¿verdad? Tal vez no. Dicho esto, ya está verificando precios de combustible, hablando con clientes, contratando conductores, gestionando costos, así que, ¿por qué no maximizar sus esfuerzos? Construir una empresa de transporte requiere hacer más de lo que ya está haciendo. Hay muchas buenas ofertas en equipos usados y el financiamiento de equipos no es demasiado difícil de obtener. Tener flujo de efectivo le permite negociar con conocimiento y no por impulso. Construya su empresa con esto en mente.



1. **Contrate buenos conductores y páguelos un poco más que el salario predominante.**



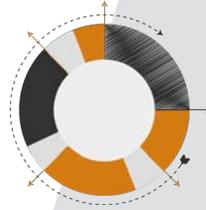
2. **Dedique tiempo a gestionar sus compras de diésel.**



3. **Haga lo posible por enviar sus camiones a mercados "ajustados".**



4. **Controle sus gastos.**



5. **Negocie cargas mejor pagadas a cambio de mejores condiciones.**



6. **Adhiera a un plan/ruta consistente.**



7.

Operar un camión requiere tanto trabajo como operar cinco - haga crecer su empresa



Thunder Funding es una compañía de servicios para transportistas que proporciona capital de trabajo a empresas de camiones de todos los tamaños mediante el factoraje/factoraje. Compramos sus facturas de carga y rápidamente las convertimos en efectivo para el día siguiente. Nos encargamos de la facturación y las cobranzas en su nombre, para que pueda volver a concentrarse en lo que más importa: ¡hacer crecer su negocio!



¡Para Más Información Visite Nuestra Página Web!



THUNDER FUNDING



WWW.THUNDERFUNDING.COM